

博格华纳与一家全球大型汽车品牌制造商签订合同，为其提供高压液体加热器

- 该产品将用于该汽车品牌的欧洲市场轻型汽车项目
- 支持客户优化加热技术以实现快速充电
- 预计将于 2026 年投产

密歇根州奥本山，2023 年 11 月 2 日 - 博格华纳已与一家全球大型汽车品牌制造商达成协议，为该汽车品牌制造商的欧洲轻型汽车项目提供 400V 高压液加热器 (HVCH)。该 高压液体加热器预计将于 2026 年投产。此项业务的成功标志着博格华纳在两个月内与这家全球汽车品牌制造商签订的第二份 该产品 合同，这两份合同涉及了不同的地区。借此契机，拥有全球供货能力的博格华纳将进一步巩固其作为灵活合作伙伴的地位，助力该汽车品牌开发新的纯电动汽车 (BEV) 平台。

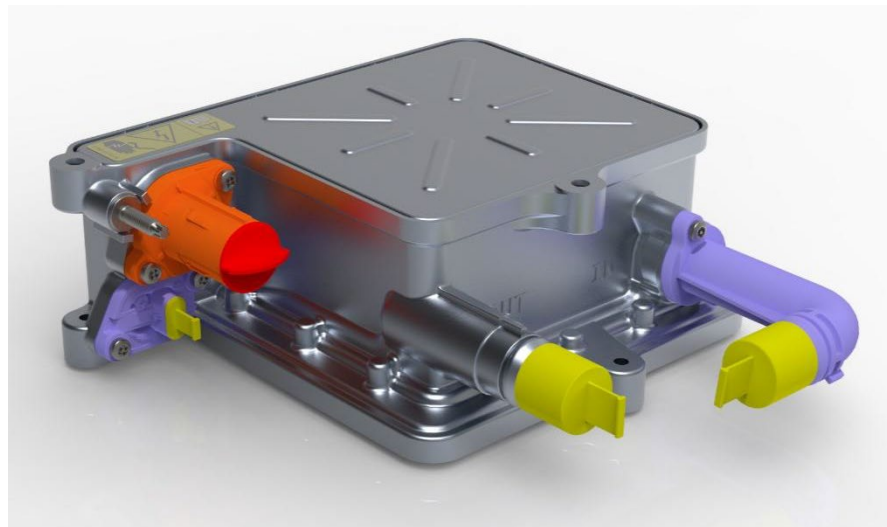
博格华纳排放、热力和涡轮增压系统总裁兼总经理 Joseph F. Fadoll 表示：“我们很高兴能为这家全球汽车品牌制造商即将推出的 BEV 平台提供我们的高压液体加热器设备，进一步巩固深化我们长期以来的良好合作关系。我们的工程团队出色地解决了该项目中出现的一系列封装挑战，充分证明博格华纳的高压液体加热器是最优秀的产品，其适配性和可扩展性能够满足该客户的所有期望。”

400V 高压液体加热器采用模块化设计，热功率密度高，专为纯电动汽车的电池和座舱加热而设计，同时其具有轻质、紧凑的特质，能够满足该汽车品牌制造商对更小尺寸和更轻重量的要求。该产品具有更强的热传导能力，能够实现快速充电，并且由于其采用了较低的开关频率，能够优化成本。此外，该产品符合诸多封装和安全等要求，可充分满足客户需求，包括通过冗余开关防止热事件，该开关可控制温度，并在检测到错误时自动关闭。

关于博格华纳

BorgWarner Inc. (BorgWarner Secures Contract with Global OEM to Deliver High Voltage Coolant Heaters_EN) -2

130 多年来，作为全球领先的产品供应商，博格华纳一直秉承推陈出新的精神，不断将创新可持续的车行方案推向市场。今天，我们正加速推进全球汽车的电气化转型——让我们一起，携手共建一个更洁净、更健康和更安全的未来世界！



博格华纳的 400V 高压冷却液加热器 (HVCH) 将用于一家全球大型汽车品牌制造商的欧洲轻型汽车项目。

前瞻性声明：

本新闻稿可能包含 1995 年《私人证券诉讼改革法案》拟定的前瞻性陈述，这些声明基于管理层当前的展望、预期、估计和预测。诸如“预计”、“相信”、“继续”、“可能”、“设计”、“效果”、“估计”、“评估”、“预期”、“预测”、“目标”、“指导”、“倡议”、“打算”、“可能”、“展望”、“计划”、“潜力”、“预测”、“项目”、“追求”、“寻求”、“应该”、“目标”、“何时”、“将”、“会”以及类似的词语和类似表达意义的变体旨在识别此类前瞻性声明。此外，除本新闻稿中包含或引用的历史事实声明外，我们预期或预计未来将或可能发生的关于我们的财务状况、业务战略和实施该战略的措施的所有陈述，包括运营变更、竞争优势、目标、我们的业务和运营的扩展和增长、计划、对未来成功的参考以及其他此类事项，均为前瞻性声明。会计估计，例如我们最近提交的 10-K 表格年度报告（“10-K 表格”）第 7 项中“关键会计政策和估计”标题下所述的估计，本质上属于前瞻性声明。所有前瞻性

BorgWarner Inc. (BorgWarner Secures Contract with Global OEM to Deliver High Voltage Coolant Heaters_EN) –3

声明均基于我们根据我们的经验和我们对历史趋势、当前状况和预期未来发展的认识以及我们认为在这种情况下适当的其他因素所做的假设和分析。前瞻性声明并非对业绩提供保证，公司的实际结果可能与前瞻性声明中所表达、预测或暗示的结果有实质性差异。

您不应过分依赖这些前瞻性声明，这些声明仅适用于本新闻稿的发布日期。前瞻性声明受到风险和不确定性的影响，其中许多难以预测且通常超出我们的控制范围，这可能导致实际结果与前瞻性声明中表达、预测或暗示的结果存在实质性差异。这些风险和不确定性包括：对我们或我们的客户产生影响的供应中断，例如影响原始设备制造商（“OEM”）客户及其供应商（包括我们）的当前半导体芯片短缺；商品供应和定价；以及在与客户就这些成本进行商业谈判时无法达到预期的可恢复性；来自包括 OEM 客户在内的现有和新竞争对手的竞争挑战；与快速变化的技术相关的挑战，特别是与电动汽车相关的挑战，以及我们的创新能力；与 COVID-19 大流行相关的事项的影响程度和持续时间的不确定性，包括进一步的生产中断；难以预测电动汽车的需求和电动汽车收入增长；由俄罗斯入侵乌克兰引起的全球经济不确定性；能否在合理条件下确定目标并完成收购；未能及时实现预期的收购效益；我们能否及时或完全实施计划中的将燃油系统和售后市场业务部门分拆为一个独立的上市公司的无税交易；在分拆交易进行中，不确定性可能会影响我们的财务表现；分拆交易可能无法实现预期的收益；未能及时有效地整合收购的业务；与收购业务相关的未知或不可估量负债的可能性；我们对汽车和卡车生产的依赖，这两者都是高度周期性的并且容易受到干扰；我们对主要 OEM 客户的依赖；利率和外币汇率的波动；我们对信息系统的依赖；全球经济环境的不确定性；现有或任何未来法律程序的结果，包括与各种索赔有关的诉讼；未来法律法规的变化，例如，我们经营所在国家/地区的税收和关税；未来任何由于潜在收购和处置交易所带来的影响；以及我们向美国证券交易委员会提交的报告中指出的其他风险，包括我们最近提交的 10-K 表格中的第 1A 项“风险因素”和/或表格 10-Q 的季度报告。我们不承担任何义务更新或公开宣布对本新闻稿中任何前瞻性声明的任何更新或修订，以反映我们预期的任何变化或陈述所依据的事件、条件、情况或假设的任何变化。

公关联络人：

孙树强

电话：021-60833188

邮箱：mediacontact.china@borgwarner.com