

보그워너, 볼보 차세대 전기차에 ST마이크로일렉트로닉스 실리콘 카바이드 기술 접목한 바이퍼(Viper) 전력 모듈 공급

- *ST마이크로일렉트로닉스(ST), 보그워너 바이퍼(Viper) 전력 모듈에 자사 실리콘 카바이드(SiC) MOSFET 공급해 2030년까지 볼보 전기차에 적용 예정*
- *보그워너, 자사 트랙션 인버터 플랫폼에 SiC 다이오드 탑재해 볼보 기존 및 미래 배터리 전기차(BEV) 지원*

2023년 9월 6일 - 다양한 스펙트럼의 전자 제품을 제공하는 글로벌 반도체 선도업체

ST 마이크로일렉트로닉스(ST)가 지속 가능한 혁신적 모빌리티 솔루션을 제공하는 글로벌 리더 보그워너의 특허받은 바이퍼(Viper) 전력 모듈에 탑재될 최신 3세대 750V 실리콘 카바이드(SiC) MOSFET 다이오드를 공급한다. 보그워너의 전력 모듈은 볼보의 기존 및 미래 전기차를 위한 보그워너 트랙션 인버터 플랫폼에 사용된다.

볼보자동차 최고운영책임자 겸 부사장 하비에르 발레라(Javier Varela)는 “이번 협업은 보다 연장된 주행거리와 빠른 충전으로 볼보자동차 전기차의 매력을 더욱 향상시키는 기회가 될 것이다. 이와 더불어 2030년까지 완전한 전기화를 달성하기 위한 볼보의 개발을 지원하고 우리의 수직적 통합과 핵심 부품 관리를 강화할 것이다”고 말했다.

보그워너 부회장 겸 파워드라이브 시스템(PowerDrive Systems) 사장 겸 총괄 책임자인 스테판 데머레 (Dr. Stefan Demmerle)는 “보그워너는 우리의 오랜 고객사 볼보자동차의 차세대 배터리 전기차(BEV) 플랫폼에 탑재될 인버터를 공급하기 위해 ST와 협업하게 되어 기쁘다”고 말했다.

보그워너는 ST SiC MOSFET 다이스의 성능을 최대한으로 활용하기 위해 ST의 기술팀과 긴밀히 협력하여 ST의 다이스를 보그워너의 바이퍼 전력 스위치 맞춤형으로 제작하였으며, 이로써 인버터 성능을 최적화하고 비용 효율적인 소형 설계를 제공하게 되었다. 양사의 협업은 급성장하는 전기차 시장에서 요구되는 대용량 기술 역량을 충족한다.

ST 오토모티브 및 디스크리트 그룹 사장 마르코 몬티(Marco Monti)는 “볼보자동차는 전기화 및 부품 업계의 선도업체 보그워너와의 협력을 통해 고객에게 우수한 자동차 성능과 주행거리를 제공할 수 있게 될 것이다”며 “우리는 수직적 통합 등을 통해 SiC 역량을 확장하고 SiC 공급을 강화하기 위해 노력하고 있으며, 사업을 확장하여 우리의 글로벌 자동차 및 산업 고객이 전기화 및 고효율을 달성할 수 있도록 지원한다”고 말했다.

ST의 대용량 STPOWER SiC 제품은 이탈리아와 싱가포르에 위치한 반도체 제조 시설에서 생산되며 모로코와 중국에 위치한 후공정 제조 시설에서 패키징 및 테스트를 거친다. 한편, 지난 10월 ST는 자사 전력반도체의 본고장이자 SiC의 통합 연구, 개발, 및 제조 현장이 위치한 이탈리아 카타니아에 신규 통합 SiC 기판 제조시설을 구축해 자사의 제조 역량을 확장하겠다고 발표했다.

[보그워너 소개]

보그워너는 130년 이상 성공적인 모빌리티 혁신을 시장에 선보인 혁신적인 글로벌 제품 리더로서 세계를 더 깨끗하고 건강하며 안전한 미래로 이끌어 나가기 위해 e-모빌리티로의 (eMobility) 전환을 선도하고 있다.

PR contact:

Anna Penava

Phone: +49 7141-132-753

Email: mediacontact.eu@borgwarner.com

김은지

전화번호: +82 10 8398-5592

이메일: elina.kim@zenogroup.com

Forward Looking Statements: This release may contain forward-looking statements as contemplated by the 1995 Private Securities Litigation Reform Act that are based on management’s current outlook, expectations, estimates and projections. Words such as “anticipates,” “believes,” “continues,” “could,” “designed,” “effect,” “estimates,” “evaluates,” “expects,” “forecasts,” “goal,” “guidance,” “initiative,” “intends,” “may,” “outlook,” “plans,” “potential,” “predicts,” “project,” “pursue,” “seek,” “should,” “target,” “when,” “will,” “would,” and variations of such words and similar are intended to identify such forward-looking statements. Further, all statements, other than statements of historical fact, contained or incorporated by reference in this release that we expect or anticipate will or may occur in the future regarding our financial position, business strategy and measures to implement that strategy, including changes to operations, competitive strengths, goals, expansion and growth of our business and operations, plans, references to future success and other such matters, are forward-looking statements. Accounting estimates, such as those described under the heading “Critical Accounting Policies and Estimates” in Item 7 of our most recently filed Annual Report on Form 10-K (“Form 10-K”), are inherently forward-looking. All forward-looking statements are based on assumptions and analyses made by us in light of our experience and our perception of historical trends, current conditions and expected future developments, as well as other factors we believe are appropriate under the circumstances. Forward-looking statements are not guarantees of performance, and the Company’s actual results may differ materially from those expressed, projected or implied in or by the forward-looking statements.

You should not place undue reliance on these forward-looking statements, which speak only as of the date of this release. Forward-looking statements are subject to risks and uncertainties, many of which are difficult to predict and generally beyond our control, that could cause actual results to differ materially from those expressed, projected or implied in or by the forward-looking statements. These risks and uncertainties, among others, include: supply disruptions impacting us or our customers, such as the current shortage of semiconductor chips that has impacted original equipment manufacturer (“OEM”) customers and their suppliers, including us; commodity availability and pricing, and an inability to achieve expected levels of recoverability in commercial negotiations with customers concerning these costs; competitive challenges from existing and new competitors including OEM customers; the challenges associated with rapidly changing technologies, particularly as relates to electric vehicles, and our ability to innovate in response; uncertainties regarding the extent and duration of impacts of matters associated with the COVID 19/coronavirus pandemic, including additional production disruptions; the difficulty in forecasting demand for electric vehicles and our electric vehicles revenue growth; potential disruptions in the global economy caused by Russia’s invasion of Ukraine; the ability to identify targets and consummate acquisitions on acceptable terms; failure to realize the expected benefits of acquisitions on a timely basis; the possibility that the spin-off transaction will not achieve its intended benefits; the failure to promptly and effectively integrate acquired businesses; the potential for unknown or inestimable liabilities relating to the acquired businesses; our dependence on automotive and truck production, both of which are highly cyclical and subject to disruptions; our reliance on major OEM customers; fluctuations in interest rates and foreign currency exchange rates; our dependence on information systems; the uncertainty of the global economic environment; the outcome of existing or any future legal proceedings, including litigation with respect to various claims, or governmental investigations, including related litigation; future changes in laws and regulations, including, by way of example, taxes and tariffs, in the countries in which we operate; impacts from any potential future acquisition or disposition transactions; and the other risks noted in reports that we file with the Securities and Exchange Commission, including Item 1A, “Risk Factors” in our most recently filed Form 10-K and/or Quarterly Report on Form 10-Q. We do not undertake any obligation to update or announce publicly any updates to or revisions to any of the forward-looking statements in this release to reflect any change in our expectations or any change in events, conditions, circumstances, or assumptions underlying the statements.