

博格华纳庆祝生产第100万台逆变器以及1,350万台Viper电源开关

- 博格华纳两大工厂实现重大里程碑: 苏州工厂实现100万台逆变器产量; 新加坡工厂实现Viper电源开关1,350万台产量
- 博格华纳的专利Viper电源开关实现了逆变器的高功率密度和效率
- 加速创新, 推动电动汽车的性能和产能更上一个台阶

密歇根州奥本山, 2022年X月XX日——博格华纳作为致力于提供创新可持续的车行方案的全球领先供应商, 近日双喜临门, 其位于苏州的工厂实现了100万台逆变器的产量。与此同时, 新加坡工厂也实现了Viper电源开关达1350万台的产量里程碑, 进一步彰显了博格华纳近年来、的创新能力和雄厚的产能实力, 以蓄势·前行的战略步伐推动全球汽车行业的电气化发展。

博格华纳动力驱动系统总裁兼总经理 Stefan Demmerle 博士表示: “对于我们的两大工厂所取得的里程碑式的成就。我感到非常自豪。这不仅证明了博格华纳电驱动产品的卓越性能和质量, 也体现了我们员工的团队精神和专业技能。今后, 我们也将持续投入并不断进行创新研发, 以确保实现最优质的生产流程, 致力于满足客户的期待。”

博格华纳新加坡工厂于2014年开始小批量生产第一代Viper电源开关, 此后产能迅速扩大, 并且产品不断迭代升级。作为逆变器的关键元件, 迄今为止Viper产量已达1350万台。而博格华纳苏州工厂自2017年9月第一台逆变器下线, 至今已累计产出超100万台。充分证明了苏州工厂已具备大规模生产的能力。苏州工厂二期扩建后, 逆变器的产能进一步扩大, 将成为博格华纳的全球第二大Viper生产基地, 与新加坡工厂一起进一步发挥商业潜力, 以更快、更高效地满足客户和市场需求。

博格华纳的创新逆变器是同类产品中第一个将碳化硅电源模块应用于800V平台的产品, 使用其专利Viper双面水冷技术。由于具有更好的冷却性能, 该电源模块减少了半导体和碳化硅材料的使用, 与传统的硅基逆变器相比, 碳化硅电源开关应用将为客户提供更好的性能, 并提高系统效率。

博格华纳庆祝生产第100万台逆变器以及1,350万台Viper电源开关- 2

博格华纳逆变器产品的高性能，可靠性，可扩展性，整体产品价值，良好的客户关系，以及覆盖全球的生产基地将助力汽车行业更上一个台阶。

关于博格华纳

130 多年来，作为全球领先的产品供应商，博格华纳一直秉承推陈出新的精神，不断将创新可持续的车行方案推向市场。今天，我们正加速推进全球汽车的电气化转型---让我们一起，携手共建一个更洁净、更健康 and 更安全的未来世界！更多信息请访问 borgwarner.com。



博格华纳庆祝生产第100万台逆变器以及1,350万台Viper电源开关

前瞻性陈述： 本新闻稿可能包含 1995 年《私人证券诉讼改革法案》所设想的前瞻性陈述，这些陈述基于管理层当前的展望、预期、估计和预测。诸如“预期”、“相信”、“继续”、“可以”、“设计”、“效果”、“估计”、“评估”、“预期”、“预测”、“目标”、“指导”等词。“倡议”、“打算”、“可能”、“展望”、“计划”、“潜力”、“预测”、“项目”、“追求”、“寻求”、“应该”、“目标”、“何时”、“将”、“将”以及此类词语和类似表达的变体旨在识别此类前瞻性陈述。此外，除本新闻稿中包含或以引用方式并入的历史事实陈述外，我们预期或预计未来将或可能发生的关于我们的财务状况、业务战略和实施该战略的措施的所有陈述，包括运营变更、竞争优势、目标、我们的业务和运营的扩展和增长、计划、对未来成功的参考以及其他此类事项，均为前瞻性陈述。会计估计，例如我们最近提交的 10-K 表格年度报告（“10-K 表格”）第 7 项中“关键会计政策和估计”标题下所述的估计，本质上是前瞻性的。所有前瞻性陈述均基于我们根据我们的经验和我们对历史趋势、当前状况和预期未来发展的看法以及我们认为在这种情况下适当的其他因素所做的假设和分析。前瞻性陈述并非对业绩的保证，公司的实际结果可能与前瞻性陈述中明示、预测或暗示的结果存在重大差异。

博格华纳庆祝生产第 100 万台逆变器以及 1,350 万台 Viper 电源开关 – 3

您不应过分依赖这些前瞻性陈述，这些陈述仅在本新闻稿发布之日发表。前瞻性陈述受到风险和不确定性的影响，其中许多难以预测且通常超出我们的控制范围，这可能导致实际结果与前瞻性陈述中表达、预测或暗示的结果存在重大差异。这些风险和不确定性包括：影响我们或我们客户的供应中断，例如影响原始设备制造商（“OEM”）客户及其供应商（包括我们）的当前半导体芯片短缺；商品供应和定价；来自包括 OEM 客户在内的现有和新竞争对手的竞争挑战；与快速变化的技术相关的挑战，特别是与电动汽车相关的挑战，以及我们的创新能力；与 COVID-19 大流行相关的事项的影响程度和持续时间的不确定性，包括额外的生产中断；难以预测电动汽车的需求和我们的电动汽车收入增长；俄罗斯入侵乌克兰可能对全球经济造成破坏；确定目标并以可接受的条件完成收购的能力；未能及时实现收购的预期收益，包括我们最近收购 AKASOL 股份有限公司和松正汽车部件电机业务以及我们在 2020 年收购德尔福科技；能够确定适当的内燃机组业务进行处置，并以可接受的条件完成计划的处置；未能及时有效地整合收购的业务；与被收购业务相关的未知或不可估量负债的可能性；我们对汽车和卡车生产的依赖，这两者都是高度周期性的并且容易受到干扰；我们对主要 OEM 客户的依赖；利率和外币汇率的波动；我们对信息系统的依赖；全球经济环境的不确定性；现有或任何未来法律程序的结果，包括与各种索赔有关的诉讼；未来法律法规的变化，例如，我们经营所在国家/地区的税收和关税；任何潜在的未来收购或处置交易的影响；以及我们向证券交易委员会提交的报告中指出的其他风险，包括我们最近提交的 10-K 表格和/或 10-Q 表格季度报告中的第 1A 项“风险因素”。我们不承担任何义务更新或公开宣布对本新闻稿中任何前瞻性陈述的任何更新或修订，以反映我们预期的任何变化或陈述所依据的事件、条件、情况或假设的任何变化。

媒体联络人:

祝晨彦

021-60833187

Email: mediacontact.asia@borgwarner.com