

Communiqué de presse

onsemi et BorgWarner renforcent leur collaboration stratégique sur le carbure de silicium, pour une valeur supérieure à 1 milliard de dollars

BorgWarner intégrera les dispositifs de puissance EliteSiC 1 200 V et 750 V d'onsemi aux modules de puissance VIPER équipant ses solutions d'onduleurs de traction pour améliorer les performances des véhicules électriques.

SCOTTSDALE, Arizona et Auburn Hills, Michigan – 18 juillet 2023 – onsemi (Nasdaq : [ON](#)), leader des technologies d'alimentation et de détection intelligentes, et BorgWarner Inc. (NYSE : BWA), leader mondial de la fourniture de solutions de mobilité novatrices et durables, ont annoncé que les deux entreprises élargissaient leur collaboration stratégique en signant un accord d'approvisionnement à long terme (LTSA) en carbure de silicium (SiC), pour une valeur globale supérieure à 1 milliard de dollars. BorgWarner prévoit d'intégrer les dispositifs de puissance EliteSiC 1 200 V et 750 V d'onsemi à ses modules de puissance VIPER. Les dispositifs EliteSiC viennent s'ajouter à un catalogue déjà vaste de produits fournis par onsemi dans le cadre de la relation stratégique établie de longue date entre les deux sociétés.

onsemi est capable de garantir les performances élevées de la technologie EliteSiC sans compromettre le haut niveau de qualité, de fiabilité et de sécurité d'approvisionnement qu'exige le marché de la traction des VE. L'entreprise s'appuie sur plusieurs dizaines d'années d'expérience dans la conception, le développement et la fabrication de semi-conducteurs de puissance pour faciliter leur intégration dans les applications automobiles à haut volume.

« onsemi réalise en continu des investissements stratégiques dans le but de renforcer sa capacité de fabrication de SiC sur l'ensemble de sa chaîne d'approvisionnement, ce qui nous permet d'avoir confiance en notre propre capacité à satisfaire la hausse actuelle et future de la demande de nos solutions, » explique Stefan Demmerle, Vice President de BorgWarner Inc. et President et General Manager de PowerDrive Systems.

Plus compacts que les autres produits dédiés aux VE, les onduleurs de traction au carbure de silicium de BorgWarner offrent par ailleurs un rendement plus élevé, de meilleures performances de refroidissement et une vitesse de charge supérieure. Grâce aux technologies EliteSiC, les solutions de BorgWarner devraient enregistrer une hausse de leur densité de puissance et de leur rendement, synonyme de gain d'autonomie et d'amélioration des performances globales des VE.

« L'intégration de la technologie EliteSiC à l'onduleur de traction permet au client final de bénéficier d'une augmentation de son MPG (miles par gallon d'équivalent essence) et par conséquent de calmer ses inquiétudes en matière d'autonomie, qui font partie des principaux obstacles à l'adoption des VE, » explique Simon Keeton, Executive Vice President and General Manager, du groupe Power Solutions d'onsemi. « Grâce à l'assistance de la puce au système proposée par onsemi et à nos excellentes performances d'exécution, nous sommes en mesure de fournir à BorgWarner les meilleures solutions à base de SiC du secteur, à un rythme accéléré adapté à ses exigences de mise sur le marché. »

onsemi et BorgWarner renforcent leur collaboration stratégique dans le domaine du carbure de silicium, pour une valeur globale supérieure à 1 milliard de dollars

###

Avertissement d'onsemi à propos des déclarations prospectives

This press release contains “forward-looking statements,” as that term is defined in Section 27A of the Securities Act of 1933, as amended and Section 21E of the Securities Exchange Act of 1934, as amended. Forward-looking statements are often characterized by the use of words such as “believes,” “estimates,” “expects,” “projects,” “may,” “will,” “intends,” “plans,” “should,” or “anticipates,” and similar expressions. However, all statements, other than statements of historical facts, could be deemed forward-looking statements. All forward-looking statements in this press release are made based on onsemi’s current expectations, forecasts, estimates and assumptions, and involve risks, uncertainties and other factors that could cause results or events to differ materially from those expressed in the forward-looking statements. Additional factors that could cause results to differ materially from those projected in the forward-looking statements are contained in onsemi’s Annual Report on Form 10-K, Quarterly Reports on Form 10-Q, Current Reports on Form 8-K, and other of onsemi’s filings with the SEC, respectively. onsemi assumes no obligation to update such information, except as may be required by law.

À propos d'onsemi

onsemi (Nasdaq : ON) est à l'origine d'innovations de rupture, qui contribuent à construire un avenir meilleur. En se concentrant sur les marchés finaux de l'automobile et de l'industrie, l'entreprise accélère le changement dans certains secteurs très porteurs, comme l'électrification et la sécurité des véhicules, les réseaux d'énergie durable, l'automatisation industrielle, et les infrastructures 5G et cloud. **onsemi** offre un portefeuille de produits hautement différenciés et innovants, fournissant des technologies intelligentes d'alimentation et de détection pour relever les défis les plus complexes et ouvrir la voie à un monde plus sûr, plus propre et plus intelligent. onsemi est une entreprise Fortune 500® et contribue à l'indice Nasdaq-100® et S&P 500®. Pour en savoir plus sur onsemi, rendez-vous sur www.onsemi.com.

onsemi et le logo onsemi sont des marques commerciales de Semiconductor Components Industries, LLC. Tous les autres noms de marques et de produits apparaissant dans ce document sont des marques déposées ou des marques commerciales appartenant à leurs propriétaires respectifs.

BorgWarner Forward Looking Statements: This release may contain forward-looking statements as contemplated by the 1995 Private Securities Litigation Reform Act that are based on management’s current outlook, expectations, estimates and projections. Words such as “anticipates,” “believes,” “continues,” “could,” “designed,” “effect,” “estimates,” “evaluates,” “expects,” “forecasts,” “goal,” “guidance,” “initiative,” “intends,” “may,” “outlook,” “plans,” “potential,” “predicts,” “project,” “pursue,” “seek,” “should,” “target,” “when,” “will,” “would,” and variations of such words and similar expressions are intended to identify such forward-looking statements. Further, all statements, other than statements of historical fact, contained or incorporated by reference in this release that we expect or anticipate will or may occur in the future regarding our financial position, business strategy and measures to implement that strategy, including changes to operations, competitive strengths, goals, expansion and growth of our business and operations, plans, references to future success and other such matters, are forward-looking statements. Accounting estimates, such as those described under the heading “Critical Accounting Policies and Estimates” in Item 7 of our most recently filed Annual Report on Form 10-K (“Form 10-K”),

are inherently forward-looking. All forward-looking statements are based on assumptions and analyses made by us in light of our experience and our perception of historical trends, current conditions and expected future developments, as well as other factors we believe are appropriate under the circumstances. Forward-looking statements are not guarantees of performance, and the Company's actual results may differ materially from those expressed, projected or implied in or by the forward-looking statements.

You should not place undue reliance on these forward-looking statements, which speak only as of the date of this release. Forward-looking statements are subject to risks and uncertainties, many of which are difficult to predict and generally beyond our control, that could cause actual results to differ materially from those expressed, projected or implied in or by the forward-looking statements. These risks and uncertainties, among others, include: supply disruptions impacting us or our customers, such as the current shortage of semiconductor chips that has impacted original equipment manufacturer ("OEM") customers and their suppliers, including us; commodity availability and pricing, and an inability to achieve expected levels of recoverability in commercial negotiations with customers concerning these costs; competitive challenges from existing and new competitors including OEM customers; the challenges associated with rapidly changing technologies, particularly as relates to electric vehicles, and our ability to innovate in response; uncertainties regarding the extent and duration of impacts of matters associated with the COVID 19/coronavirus pandemic, including additional production disruptions; the difficulty in forecasting demand for electric vehicles and our electric vehicles revenue growth; potential disruptions in the global economy caused by Russia's invasion of Ukraine; the ability to identify targets and consummate acquisitions on acceptable terms; failure to realize the expected benefits of acquisitions on a timely basis; the possibility that the spin-off transaction will not achieve its intended benefits; the failure to promptly and effectively integrate acquired businesses; the potential for unknown or inestimable liabilities relating to the acquired businesses; our dependence on automotive and truck production, both of which are highly cyclical and subject to disruptions; our reliance on major OEM customers; fluctuations in interest rates and foreign currency exchange rates; our dependence on information systems; the uncertainty of the global economic environment; the outcome of existing or any future legal proceedings, including litigation with respect to various claims, or governmental investigations, including related litigation; future changes in laws and regulations, including, by way of example, taxes and tariffs, in the countries in which we operate; impacts from any potential future acquisition or disposition transactions; and the other risks noted in reports that we file with the Securities and Exchange Commission, including Item 1A, "Risk Factors" in our most recently filed Form 10-K and/or Quarterly Report on Form 10-Q. We do not undertake any obligation to update or announce publicly any updates to or revisions to any of the forward-looking statements in this release to reflect any change in our expectations or any change in events, conditions, circumstances, or assumptions underlying the statements.

onsemi et BorgWarner renforcent leur collaboration stratégique dans le domaine du carbure de silicium, pour une valeur globale supérieure à 1 milliard de dollars

À propos de BorgWarner

Depuis plus de 130 ans, BorgWarner, leader mondial, innove avec succès dans le domaine de la mobilité. Avec un portefeuille de produits en constante évolution, nous soutenons la transition mondiale vers l'e-mobilité et contribuons ainsi à la création d'un avenir propre, sain et sûr.

Contacts

onsemi

Krystal Heaton

Director, Head of Public Relations

(480) 242-6943

Krystal.Heaton@onsemi.com

Parag Agarwal

Vice President - Investor Relations & Corporate Development

(602) 244-3437

investor@onsemi.com

BorgWarner

Anna Penava

Spécialiste des Relations Publiques

Europe & Asia

Phone +49 7141-132-753

mediacontact.eu@borgwarner.com